

hybride Fortbildung

Teilnahme vor Ort oder per Video möglich

Verhandlungs- Training (2024)

Den Gegner zum Partner machen

Eine Fortbildung für alle, die erfolgreich verhandeln wollen:
hart am Ziel und gelassen bleiben mit den Menschen.

Das Messer locker in der Tasche, rechts und links von starken Freunden flankiert, dem Gegner keine Chance lassen: So kann man verhandeln.

Muß man aber nicht. Auf mittlere und lange Sicht gesehen ist es wirtschaftlicher und entspannter, den Gegner zum Partner zu machen. Und dabei trotzdem die eigenen Ziele zu erreichen. Wie das geht, lernen und trainieren Sie in dieser Fortbildung.

Inhalte Kurs I:

- ...: Was ist besser als eine klare Position?
- ...: Was ist nützlicher als eine eindeutige Forderung?
- ...: Was ist wirksamer als ein Kompromiß?
- ...: Was ist riskant am Siegen?
- ...: Was ist gefährlich bei meinem Erleben?
- ...: Was ist möglich nach einem Nein?
- ...: Was ist nötig für eine kognitive Dissonanz?

Inhalte Kurs II (Aufbau-Training mit inhaltlichen Ergänzungen):

- ...: Wie reagiere ich auf nicht-lösungsorientierte Verhandler?
- ...: Wie schütze ich mich bei persönlichen An- und Übergriffen?
- ...: Wie erreiche ich meine Ziele trotz Blockaden und Dominanz?
- ...: Wie erzwingen ich kooperatives Verhalten?

Arbeitsweise:

Theorieerarbeitung und Methodentraining an einem Planspiel und danach an Fällen aus der Praxis der Teilnehmenden.

wichtiger Hinweis / Teilnahmevoraussetzung:

Das Seminar und insbesondere die schrittweise Erarbeitung im Planspiel funktioniert nicht, wenn Sie sich und den anderen Teilnehmenden zeigen wollen, wie gut Sie bereits verhandeln können. Bitte lassen Sie sich darauf ein, schrittweise vorzugehen.

Seminarort:

Rostock

Preis pro Kurs:

Für Selbstzahlende (bezahlt „aus dem eigenen Geldbeutel“, Rechnung an Privatperson) wird ein Preisnachlaß von ca. 50 % gewährt:

Selbstzahlende (erm.): 149,90 EUR
Normalpreis: 299,90 EUR

Rücktritt:

Sie erhalten Ihre Teilnahmebestätigung mit Wegbeschreibung oder Zugangslink und Rechnung ca. eine Woche vor Beginn. Abmeldungen akzeptieren wir kostenfrei bis vor Veranstaltungsbeginn, bitten aber um frühzeitige Nachricht. Wenn Sie (voraussichtlich) verhindert sind.

Anerkennungen:

Unsere Veranstaltungen sind vom **IQMV** als Fortbildung anerkannt.

Die Veranstaltung erfüllt die Voraussetzungen nach **ZMediatAusBV** und nach den Ausbildungsstandards des **Bundesverbandes Mediation BM**.

inhouse-Durchführung:

Diese Veranstaltung kann in konkreter Anpassung an Ihre Bedürfnisse auch direkt für Ihr Team durchgeführt werden. Die Kosten pro Tag und Trainer liegen zwischen 1310,00 und 1910,00 EUR in Mecklenburg-Vorpommern und zwischen 2380,00 und 2980,00 EUR in allen anderen Bundesländern, für non-profit-Einrichtungen jeweils inklusive Fahrtzeit/Fahrtkosten (ggf. zzgl. Nebenkosten)

(Änderungen vorbehalten)

Anmeldung zum

20. November 2024 10-17 Uhr Kurs 2: 18. Dezember 2024 10-17 Uhr
 selbstzahlend (s. oben rechts)

Hybride Durchführung:

Entscheiden Sie, ob Sie hier vor Ort oder per Video teilnehmen möchten.

- Teilnahme vor Ort Teilnahme per Video Teilnahme gemischt

Vorname Name

Straße, PLZ, Ort

Telefon, Fax, Mail

Firma/Einrichtung

Datenschutzerklärung:
www.straube-mb.de/index.php?p=pages/i_daten.htm

Kontakt:

Ruf: 0381 - 20 38 99 04
 Fax: 0381 - 20 38 99 05
 Mail: info@straube-mb.de

Besucher:

Kuhtor, Hinter der Mauer 2
 18055 Rostock
 Web: www.straube-mb.de

Inh.: **Roland Straube**

Mediator BM, Ausbilder Mediation BM
 syst. Therapeut SG, Traumatherapeut
 Strukturberater, Supervisor SG